

아이사제닉스팀 보상 플랜에 오신 것을 환영합니다

혹시 아이사제닉스가 처음이신가요? 환영합니다! 아이사제닉스 인터네셔널은 건강 분야와 헬스 분야에서 선두를 달리고 있는 기업입니다.

저희의 성공은 제품의 품질에 대해 절대 타협하지 않고, 전 세계 고객님들께 건강에 대한 해답을 제공해드렸기 때문입니다. 또한 긍정적인 태도와 새로운 라이프스타일을 형성해드리며 많은 분들이 건강하지 않은 생활을 개선하고 건강을 되찾으실 수 있도록 도와드렸습니다. 그래서 저희 제품을 사용하시는 회원님들께 더 많은 보상을 제공하는 방안을 모색했습니다. 저희 제품을 함께 사용하시며 아이사제닉스의 사업을 함께하고 싶은 분들을 위해, 이 분야 최고이며 경쟁력 있는 보상 플랜을 제공하고자 합니다.

아이사제닉스가 점차 확장하고 발전함에 따라 더 좋은 보상 플랜을 제공합니다. 회원님과 함께 발전하는 보상 플랜은 아이사제닉스만의 특별한 방침입니다. 아이사제닉스는 탄탄한 재정 원칙을 기반으로 보상 플랜을 만들었으며, 이러한 원칙은 지속되고 있습니다. 2002년 이래로, 아이사제닉스는 수십만 명의 가입 회원님들께 추가 보상을 제공해왔습니다. 그중 수천명의 회원님들께서는 10만 달러 이상의 리워드를 받으셨으며 수백명의 회원님들께서는 100만 달러 이상을 받으셨습니다. 그리고 이것은 단지 시작에 불과합니다.

대부분의 회원님께서는 보상 플랜 없이도 저희의 제품을 애용해주십니다. 그러나 저희의 혁신적인 제품을 모든 사람들과 함께 나누고, 다른 이들이 신체적으로, 재정적으로 건강해지도록 도운 분들께 리워드를 제공해드리고자 합니다.

어소시에트의 경우 개인적인 노력, 투자한 시간, 대인 관계와 세일즈 스킬, 영향력 등 다양한 요소에 따라 성공이 결정된다는 점을 명심해주세요. 아이사제닉스는 특정 수준의 수익을 보장하지 않습니다. 상당한 시간, 노력, 개인적 자금을 투자하고서도 유의한 성과를 얻지 못하는 어소시에트도 있을 수 있습니다. IsagenixEarnings.com에서 수익설명서를 자세히 읽어보시고 더 많은 정보를 확인하세요.

아래에서 아이사제닉스의 사업과 팀 보상 플랜에 대한 개요와 상세한 설명을 제공해드리고자 합니다. 처음에는 보상 플랜이 다소 어렵게 느껴질 수 있다는 것을 잘 알고 있습니다. 하지만 사용되는 용어와 개념에 익숙해지시면 보상 플랜의 탁월함과 잠재력을 확인하실 수 있습니다.



▶ 고객을 우선으로

체중 조절, 건강하게 근육 만들기, 건강 개선, 더 건강한 삶, 부수적인 수입 등 각자 다양한 목표를 갖고 계십니다. 그러나 저희는 모든 분들이 고객회원으로 시작하시는 걸 추천합니다.

독립된 어소시에트를 통해 아이사제닉스 제품을 구매하실 수 있지만, 아이사제닉스 구매 회원으로 가입하시면 기존 소매가의 약 10~25%의 할인혜택을 이용하실 수 있습니다. 이하의 도표는 고객님의게서 선택하실 수 있는 가입 옵션들입니다.

신규 회원 할인 유형

회원 유형	별류	자동배송 포함	연회비	가격 ^	추가 할인과 보상을 받으실 수 있습니다
추천 고객	최상	예	US\$29	25% 할인 소매	예
	더 좋음	아니요	US\$39	25% 할인 소매	아니요
고객	양호	예 또는 아니요	US\$0	10% 할인 소매	아니요

^퍼센트의 가격 할인은 예상치입니다.

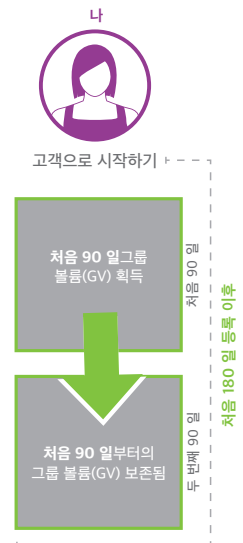
우수 고객을 포함하여 고객 회원들은 보상 플랜에 참여하실 수 없습니다. 하지만 다른 사람에게 소개하여 첫 구매에서 시스템을 이용하도록 하시면 제품 소개 리워드 쿠폰을 받으실 수 있습니다. **제품 소개 리워드는 커미션 지급 제품으로 교환하실 수 있는 쿠폰입니다.**



제품 소개 리워드에 대한 추가적인 상세 정보는 백오피스에서 확인하실 수 있습니다.

제품 소개 리워드 이외에도, 고객님의게서는 가입 후 180일 안에 30일 동안 100 PV 이상의 개인 볼륨을 얻으실 수 있으며, 추가로 어소시에트 및 사업 권유를 받으신 날부터 90일 동안 비즈니스 볼륨(BV)을 얻으실 수 있습니다. 이렇게 획득한 볼륨을 이용하시려면, 가입 이후부터 180일 이내에 어소시에트 계정을 등록하셔야 합니다.

만약 처음 90일 이내에 활성 어소시에트가 되지 못하신다면, 획득하신 그룹 볼륨은 이후 90일간 유지되며, 그 이후에는 해당 볼륨이 모두 소멸합니다. 고객님의게서 어소시에트가 되고, 등록 후 30일 내에 100 PV를 모아 그룹 볼륨을 달성하셨다면, 볼륨을 계속 적립하실 수 있습니다. 더 자세한 사항은 온라인 고객 계정을 통해 확인하실 수 있습니다.



상품 소개 쿠폰을 사용할 때, 직추천 스폰서와 조직은 비즈니스 볼륨(BV)을 모두 받으실 수 있습니다.



자주 사용되는 용어

생소한 용어와 그 의미는 보상 플랜의 용어집 파트에 포함되어 있습니다. (혹은 아이사제닉스 이용정책 및 절차에서 확인하실 수 있습니다.) 그러나 기본적인 개념들을 설명해드리기 위해 몇 가지 단어들을 미리 살펴보도록 하겠습니다.

비즈니스 볼륨 (BV) - (팩을 포함하여) 커미션 지급 제품에 할당되는 포인트입니다. BV는 판매량을 확인해 계산하고, 커미션을 계산하는 데 사용됩니다.

예를 들어, 하단의 제품들을 합치면 총 184 BV가 됩니다.



30일 시스템

활성 직급 - 활성 직급은 직전 30일동안 자격 요건을 유지하셨는지에 따라 매일 확인되고 부여됩니다. 소매 이익과 제품소개 보너스 이외에도 보상을 받으실면, 활성 직급을 계속 유지하셔야 합니다.

어소시에트가 활성 직급을 달성하기 위해서는, 주어진 이전 30일 동안 개별적으로 개인 볼륨을 최소 100 이상 획득하셔야 합니다. 제품 구매 (개인적인 구매와 소매 구매자에게 판매하기 위한 구매)나 어소시에트가 연결한 소매 구매자가 어소시에트의 아이사제닉스 개인 웹사이트를 통해 주문한 구매할 경우 얻으실 수 있습니다.

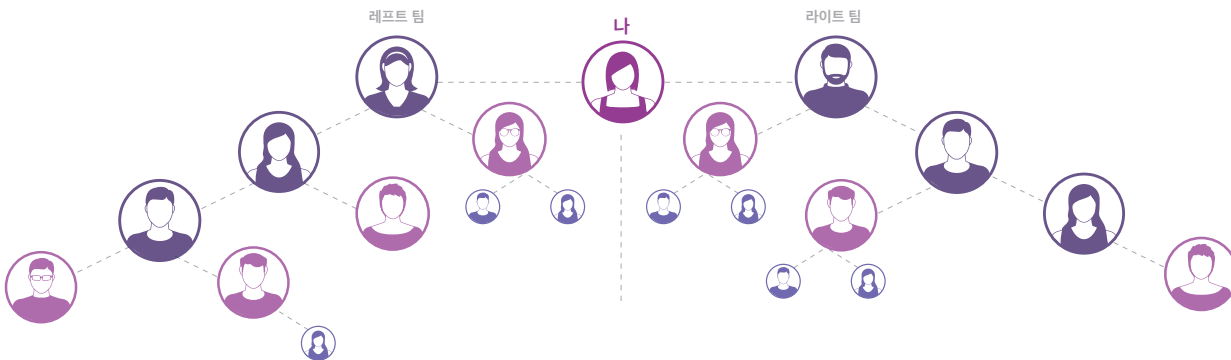
개인 볼륨(PV) - 개인 볼륨(PV)는 (1)어소시에트가 아이사제닉스에서 직접 구매한 주문(개인적인 주문과 소매 구매자에게 판매하기 위해 구매한 주문 모두 포함)과 (2)어소시에트가 연결한 소매 구매자의 주문(해당 어소시에트의 개인 웹사이트를 통해 주문)을 합친 것입니다.

그룹 볼륨 (GV) - 어소시에트의 마케팅 조직에 모인 비즈니스 볼륨(BV)의 총합입니다.

현 수당 지급 직급 - 어소시에트의 PV 및/또는 귀하 개인이 가입시킨 팀의 BV와 직급, 회원들의 숫자에 따라 주어지는 직급입니다. 직추천 -만약 다른 사람이 아이사제닉스에 구매고객이나 어소시에트로 회원가입하도록 도와주시면, 여러분의 도움으로 가입한 회원은 "직추천" 회원이 됩니다. 그리고 직추천 회원은 여러분의 팀 구성도에서 레프트 팀이나 라이트 팀에 배정됩니다. 팀 구성도 - 모든 구매자와 어소시에트의 가입과 구매 활동을 정리하게 위한 조직 구조입니다. 보너스와 커미션을 모아 지급해드리기 위한 목적으로 사용됩니다. 팀 구성도는 아이사제닉스 팀 보상 플랜에서 직급을 결정하는 데에도 이용됩니다.



개인적 구매/소매판매용 구매 총 100 PV/BV 이전 30일 동안.





▶ 팀 보상 플랜 개요

개요

아이사제닉스 팀 보상 플랜은 많은 분들이 함께 일하며 재정적인 목표를 달성하도록 돕습니다. 가입 이후부터, 신규 고객과 신규 어소시에트는 직추천 스폰서의 마케팅 조직에 위치하게 됩니다. 마케팅 조직은 두 개의 판매 팀, 혹은 “다리”라고 부르는 조직으로 이루어져 오른쪽에 하나 (“라이트 세일즈 팀”)와 왼쪽에 하나 (“레프트 세일즈 팀”)로 구성됩니다. 어소시에트의 보상은 해당 개인 사업자의 마케팅 조직에서 이루어지는 구매를 기초로 배당됩니다. 어소시에트의 마케팅 조직이 성장함에 따라 더 많은 제품 판매가 발생하고, 더 많은 제품이 판매됨에 따라 더 많은 커미션을 획득하실 수 있습니다.

직급

아이사제닉스의 어소시에트가 얻을 수 있는 5가지 직급:

- 어소시에트
- 컨설턴트
- 매니저
- 디렉터
- 이그제큐티브

각 직급에서 고유한 이점과 특혜를 누리실 수 있습니다.

이윤을 만드는 방법

아이사제닉스는 어소시에트에게 이윤을 만드는 여러가지 방법을 제공합니다:

- 소매 이윤
- 소매 연결 이윤
- 제품소개 보너스

소매 이윤 - 어소시에트는 아이사제닉스에서 할인된 가격에 제품을 직접 구매하시고, 다른 소매 고객에게 재판매하실 수 있습니다. 어소시에트가 구매하는 비용과 소매 비용 사이의 차이를 어소시에트의 소매 이윤이라고 부르게 됩니다. (소매 판매를 위해 주문하는 모든 제품의 비즈니스 볼륨(BV)은 개인 볼륨(PV)로 간주된다는 사실을 명심하십시오.)

소매 연결 이윤 - 어소시에트는 (소매 연결 고객들이) 자신의 개인 웹사이트를 통해 아이사제닉스에서 구매하도록 연결해 소매 연결 이윤을 얻을 수 있습니다. 소매 연결 이윤은 매주 지급되며 도매가와 관리비가 제외되고 계산됩니다. (모든 소매 연결 이윤의 비즈니스 볼륨(BV)은 개인 볼륨(PV)로 간주됩니다. 100 PV를 넘는 볼륨(초과 볼륨)은 마이너 볼륨 세일즈 팀에 배당되어 추가적인 팀 비즈니스 볼륨을 발생시킵니다.)

제품소개 보너스(PIBS) - 새로운 회원을 소개하여 처음에 신규 회원이 팩이나 시스템을 구매할 경우 받게 되는 보너스입니다. 신규 회원이 구매하는 팩이나 시스템에 따라 차등 지급됩니다. 때에 따라 아이사제닉스는 제품소개 보너스(PIB)를 두배로 제공해드리는 프로모션을 진행합니다!

팀 보너스 - 팀 보너스는 보상 플랜의 기초라고 할 수 있습니다. 컨설턴트 이상의 직급부터는 판매 팀에서 이루어지는 구매에 따라 팀 보너스를 얻으실 수 있습니다. 어소시에트가 그룹 볼륨(GV)에서 적어도 900 BV이상 모으고, 한 세일즈 팀(마이너 볼륨 팀)에서 적어도 300 BV이상 모았으며 다른 쪽 세일즈 팀(메이저 볼륨 팀)에서 600 BV이상 모았을 경우, 해당 어소시에트는 팀 보너스를 획득합니다. 이는 사이클이라고도 불립니다. 어소시에트는 매일 여러 사이클을 얻으실 수 있으며 일주일에 최대 250 사이클까지 얻으실 수 있습니다.



- 팀 보너스 - 사이클이라고도 불립니다
- 이그제큐티브 매칭 팀 보너스
- 특별한 인센티브와 프로모션

이그제큐티브 매칭 팀 보너스 - 활성 직급이며 이그제큐티브 직급인 회원은 매주, 자신의 직추천 어소시에트 중 컨설턴트 직급 이상의 회원들의 팀 보너스의 10퍼센트를 매칭 팀 보너스로 받을 수 있습니다. 매칭 팀 보너스는 매일 계산되며 매주 지급됩니다. 이그제큐티브 직급은 매칭 팀 보너스를, 1 커미션 주마다 자신의 직추천 컨설턴트 한명 당 최대 25 사이클까지 받으실 수 있으며 최대 250 사이클까지 받으실 수 있습니다.

인센티브와 프로모션 - 아이사제닉스에서는 때에 따라 추가적인 인센티브와 프로모션을 제공하여 아이사제닉스의 제품을 다른 사람들과 함께 이용하시도록 도와드립니다. 아이사제닉스의 대표적인 인센티브와 프로모션에는 아이사 바디챌린지®, 아이사 더비™콘테스트, 직급 상승 보너스, 리너십 풀 등이 있습니다.



보상이 지급되는 방법

첫 번째 커미션이나 보너스를 획득하시면, 자동으로 온라인 결제 계좌인 아이사월렛*이 생성됩니다. 아이사제닉스는 여러분의 아이사월렛으로 바로 입금해드립니다. 아이사월렛에 예금된 돈은 개인 은행 계좌로 바로 전송하시거나 다음 주문 시 사용하시거나, 아이사제닉스 비자®카드에서 사용할 수 있습니다. 아이사제닉스는 보상 발생일로부터 일주일 뒤, 매주 월요일마다 지급합니다. 중요: 어소시에트가 획득한 보상액이 10 달러 미만인 경우, 총 보상액이 10 달러 이상이 되기 전까지 지급되지 않습니다.

▶ 직급 부여와 혜택

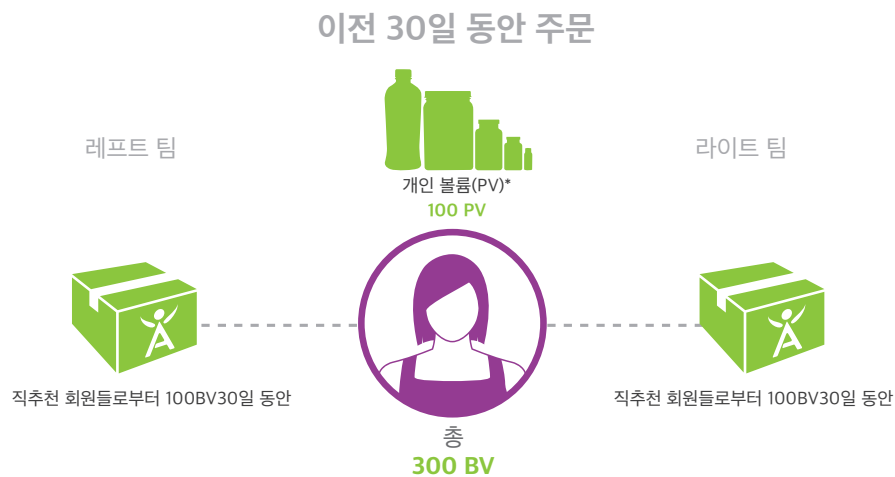
어소시에트 - 1 단계

보상 플랜에 가입하고 싶은 분들은 누구나 아이사제닉스의 가입절차를 거쳐 독립 어소시에트가 되실 수 있습니다. 여기까지가 보상 플랜의 1 단계입니다. (주문하기 위해 접속하는) 고객 계정에 로그인하시거나 하면 가입됩니다. 그리고 이후의 단계들을 시작합니다. 혹은 직추천 스폰서와 만나 시작하실 수 있습니다. 고객이 아니라면, 아이사제닉스의 어소시에트와 연락하여 어소시에트 계정을 만들어주십시오.

어소시에트는 구매자와 동일한 가격 옵션을 이용하실 수 있으며 자신의 소매 연결 구매자들이 제품을 구매할 수 있는 개인 웹사이트를 개설됩니다. 또한, 어소시에트는 특별한 프로모션, 교육 및 지원자료를 제공 받으실 수 있습니다. 어소시에트는 소매 이윤, 소매 연결이윤, 제품소개 보너스를 받으실 수 있습니다. 이 세 가지는 그룹 볼륨에 적용되지만, 어소시에트가 컨설턴트 직급 이상으로 올라가기 전까지는 팀 보너스 사이클로 이어지지 않습니다.

컨설턴트 - 2 단계

"YOU SHARE(유 셰어), THEY SHARE(데이 셰어), REPEAT(반복합니다)" 시스템을 통해 다른 사람들에게 제품을 소개하고 계시다면, 이제 2단계인 컨설턴트로 넘어가실 수 있습니다. 이전 30일 동안, 개인 볼륨 100을 모으고, 레프트 팀과 라이트 팀 각각의 직추천 회원들로부터 최소 100 BV 이상을 유지하시면 컨설턴트가 되실 수 있습니다. 아래에서 더 자세하게 살펴보세요.



컨설턴트로 진급하시면 아이사제닉스에서 \$50의 직급 승격 보너스를 드립니다.**또한 자신의 직추천 어소시에트가 컨설턴트로 승격하면, 각각의 직추천 어소시에트 당 \$100씩 받으실 수 있습니다(최대 어소시에트 20명까지). 컨설턴트는 어소시에트로 이윤을 창출하는 방법뿐만 아니라, 또 다른 방법으로 이윤을 얻으실 수 있습니다. 바로 팀 보너스(혹은 사이클)입니다!

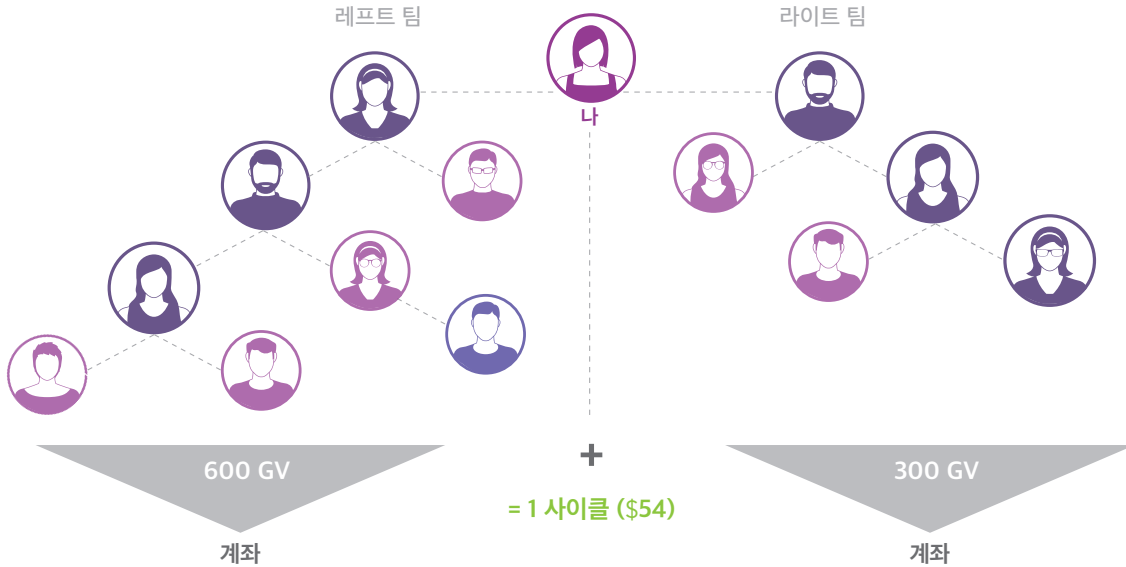
*개인 볼륨(PV)은 (개인적인 사용이나 소매 판매를 위한) 개인적인 구매 및/혹은 소매 연결 판매를 통해 획득하실 수 있습니다.

**직급 승격 보너스는 진급이 인정될 때 지급받는 특별 인센티브입니다. 직급 승격 보너스는 보상 플랜과 직접적으로 관련되지 않으며, 언제든 아이사제닉스에 의해 변경, 개정 또는 중지될 수 있습니다.



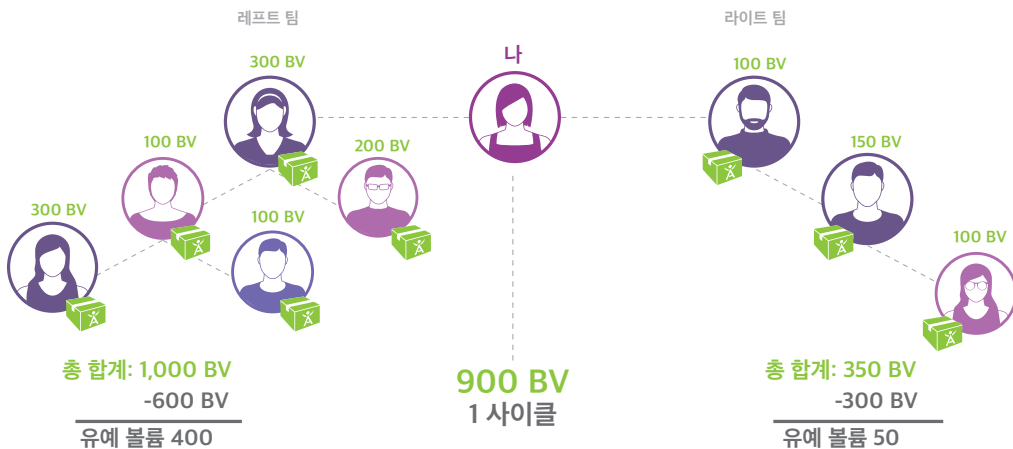
팀 보너스(CYCLE)는 어떻게 생겼을까요?

여러분의 조직에서, 라이트 팀과 레프트 팀 밑에 각각 은행 계좌를 갖고 있다고 생각해봅시다. 여러분의 마케팅 조직 중 어디에서든 판매가 이루어지면, 여러분의 직추천 회원이든 아니든 각각의 은행 계좌에 BV가 쌓이게 됩니다. 컨설턴트 직급은 한 쪽에서 총 600 BV 이상과 다른 쪽에서 300 BV 이상 쌓일 때마다 1 사이클을 얻게 됩니다. 1 사이클은 약 \$54의 가치를 지닙니다.



팀 보너스가 어떻게 이루어지는지 예시를 통해 알아보시다. 여러분이 레프트 팀에서 1,000 BV를 모으고, 라이트 팀에서 250 BV를 모았습니다. 그리고 라이트 팀에서 새로 100 BV만큼의 주문이 들어온다면, 라이트 팀에서 총 350 BV를 얻게 됩니다. 레프트 팀에서 600 BV 이상을 모았고 라이트 팀에서 300 BV 이상을 모았으므로, 1 사이클이 발생합니다.

사이클이 발생되면, 600 BV와 300 BV가 차감되며, “유예 볼륨”로 레프트 팀에 400 BV와 라이트 팀에 50 BV가 남게 됩니다.



#한 가지 기억할 점

보상 플랜의 진정한 강점은 아이사제닉스 제품을 판매하는 어소시에이트들이 팀을 만들어 나갈 때 나타납니다. 최대한 많은 구매자와 제품을 나누며, 다른 사람들을 찾고 교육하고 지원하는 것을 목표로 삼아야 합니다.

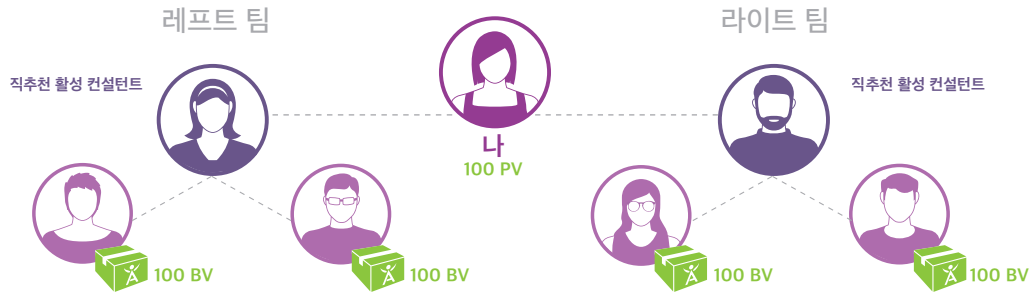
유예된 볼륨은 여러분이 컨설턴트 직급을 유지하시거나 메가사이클(추후 설명)을 경험하실 때까지 적립되어 있습니다. 어소시에이트는 열심히 활동하면서 BV를 쌓을 수 있지만, 컨설턴트가 되기 전까지는 팀 보너스 사이클을 얻을 수 없습니다.

사이클은 매일 계산되며 매주 적립됩니다. 여러분의 마케팅 조직이 얼마나 커졌는지와 상관 없이, 여러분의 마케팅 조직에서 판매가 이루어질 때마다 하루에도 여러번 사이클을 받으실 수 있으며, 1 커미션 주마다 최대 250번까지 받으실 수 있습니다.



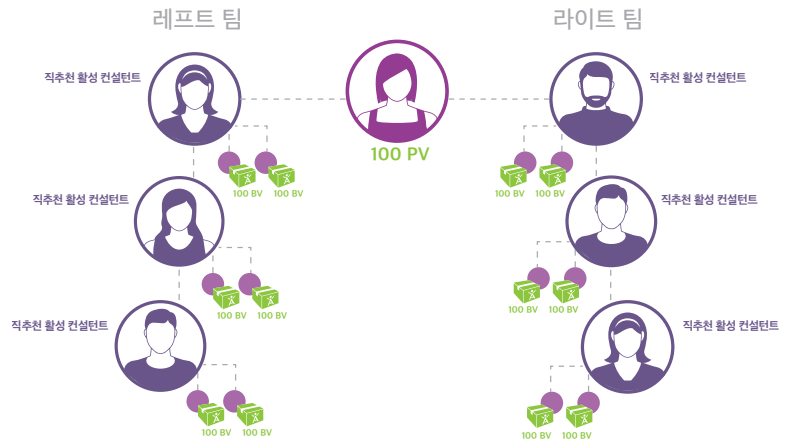
매니저 - 3단계

컨설턴트 직급이 되신 후, 이전 30일 기간 내에 자신의 직추천 어소시에트 2명이 컨설턴트로 동시에 진급한 경우, 매니저 직급을 부여받을 수 있습니다. 이는 여러분이 제품을 나눌 때("유 셰어") 제품을 나눔받는 사람들도 제품을 나누는 것("데이 셰어")으로 설명할 수 있습니다. (만약 어소시에트가 되신 후 60일 내에 매니저가 되셨다면, 크리스탈 매니저가 되며 \$250의 크리스탈 매니저 진급 보너스를 받으실 수 있습니다.*) 컨설턴트로 누리는 혜택과 수익 옵션 외에도, 매니저는 홀리데이 보너스 풀이라고 불리는 프로모션에 참여하실 수 있습니다. 홀리데이 보너스 풀은 일년 동안 특정 활동에 대해 보너스를 지급받는 혜택입니다.



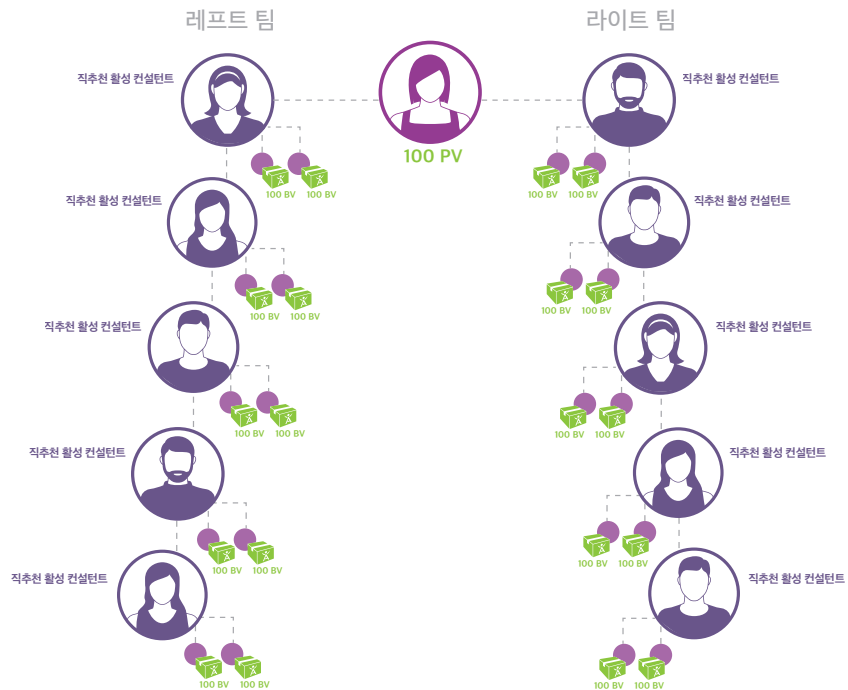
디렉터 - 4 단계

컨설턴트 직급이 되신 후, 이전 30일 기간 내에 자신의 직추천 어소시에트 6명 이상이 컨설턴트로 동시에 진급한 경우, 디렉터 직급을 부여받을 수 있습니다. (120일 이내에 여러분의 팀에서 직추천 컨설턴트가 6명 이상 존재할 경우, 아이사제닉스는 크리스탈 디렉터 보너스 \$750를 지급하는 프로모션을 진행하고 있습니다.*) 매니저로 누리는 혜택과 수익 옵션 외에도, 디렉터와 크리스탈 디렉터는 디렉터 풀 프로모션에 참여하실 수 있습니다. 해당 프로모션에 대한 추가적인 정보는 어소시에트 백오피스에서 확인하실 수 있습니다.



이그제큐티브 - 5 단계

디렉터 이후에 남아있는 단계는 바로 이그제큐티브가 되는 것입니다. 이전 30일 기간 내에 자신의 직추천 어소시에트 10명 이상이 컨설턴트로 동시에 진급한 경우(레프트 팀과 라이트 팀에서 각각 5명 이상), 이그제큐티브 직급을 부여받을 수 있습니다. (어소시에트가 된 후 180일 이내에 이그제큐티브가 되신 경우, 크리스탈 이그제큐티브 직급과 보너스 \$1000를 받으실 수 있습니다.*) 아이사제닉스는 특별한 리더십 풀을 통해 훨씬 더 많은 수익을 도와드립니다. 이그제큐티브 직급을 달성하셨다면, 디렉터로 누리는 혜택과 수익 옵션 외에도, 이그제큐티브 팀 매칭 보너스와 재등록(추후 설명)을 통해 더 많은 수익을 창출하실 수 있습니다.



**크리스탈 보너스는 진급이 인정될 때 지급받는 특별 인센티브입니다. 진급 보너스는 보상 플랜과 직접적으로 관련되지 않으며, 언제든 아이사제닉스에 의해 변경, 개정 또는 중지될 수 있습니다. 어소시에트 등록하신 날짜부터 날짜가 계산됩니다.



매칭 팀 보너스 10%

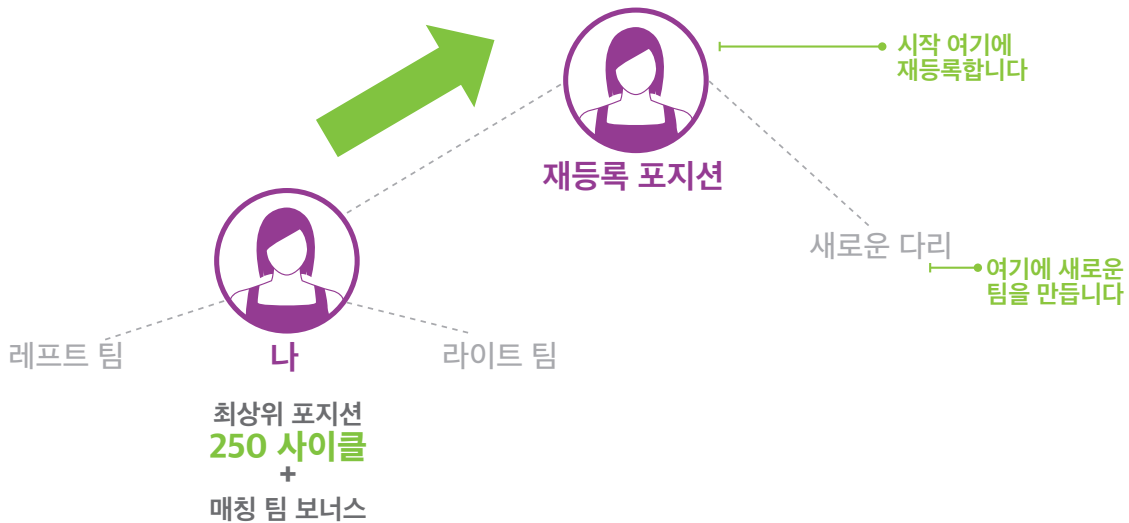
한번 이그제큐티브로 진급하시면, 아이사제닉스와 함께하는 리더로 거듭나실 수 있습니다. 다른 혜택들 외에도, 이그제큐티브 직급은 자신의 직추천 컨설턴트와 그 이상 직급에서 10%의 매칭 팀 보너스를 가져가실 수 있습니다. 1 커미션 주에 한 비즈니스 센터 당 500 사이클까지 획득하실 수 있다는 것을 의미합니다. 팀 보너스 사이클에서 250과 매칭 팀 보너스에서 250을 합하여 500 사이클입니다. (1 커미션 주에 직추천 컨설턴트 이상 회원 1명 당 매칭 팀 보너스 사이클은 25까지만 획득하실 수 있습니다.)

예시 - 직추천 컨설턴트가 1 커미션 주 동안 100 사이클을 벌었다면, 이그제큐티브 직급이므로 해당 1주일동안 10 사이클 이상을 벌실 수 있습니다. (직추천 컨설턴트의 100 사이클의 10%) 각 사이클이 54 달러라고 계산하면, 그 주에만 매칭 팀 보너스로 540달러를 더 받게됩니다!

잠깐 숨을 고르세요. 이만큼을 받았습시다!
지금 당장은 너무 부담스럽게 느껴지시나요? 괜찮습니다! 하룻밤 새에 전문가가 되시기를 기대하지는 않습니다. 그래서 저희는 IsagenixBusiness.com에서 추가적인 자료를 제공해드리며 더 심도있는 교육 행사를 지원합니다!

재등록

한 이그제큐티브 회원님의 판매 팀이 3주 동안 적어도 225 사이클을 획득하고, 이그제큐티브 직급을 이전 3개월 동안 유지하셨을 경우, 재등록 포지션을 획득하실 수 있습니다. 가장 처음의 재등록 포지션은 이그제큐티브의 지위보다 바로 위에 위치하게 됩니다(최상위 포지션). (그 이후의 재등록 포지션은 가장 최근의 재등록 포지션 바로 위에 위치하며, 이 지위가 최상위 포지션이 됩니다.) 재등록 포지션이 승인되면, 최상위 포지션은 이그제큐티브 회원의 판매 팀 중 또 다른 부분이 됩니다. (즉, 메이저 세일즈 팀이 됩니다.) 이그제큐티브가 새로운 재등록 포지션을 또 다른 다리로 사용해, 최상위 포지션에서도 볼륨을 이용하실 수 있다는 것을 의미합니다. 새로운 재등록 포지션으로 승격할 때마다 또 다른 새로운 포지션이 생기는 것과 같습니다. 재등록은 회원께서 계속 성장하고 확장하며, 모든 성장 단계, 프로모션, 인센티브를 이용할 수 있도록 도와드립니다. (더 많은 정보를 원하시면 재등록 요청서와 플래티넘 핸드북을 통해 확인하세요.)





플래티넘 인증 직급 - 6 단계

재등록 포지션을 얻게 된 이그제큐티브가 되시면 또 다른 특별한 혜택으로, 플래티넘이라 불리는 인증 직급을 받으시게 됩니다. 플래티넘은 가장 높은 인증 직급입니다! 플래티넘에서는 보상 플랜 외에도 추가적인 혜택 등을 이용하실 수 있습니다!

특별한 인센티브와 프로모션

아이사제닉스와 함께 이윤을 창출하는 마지막 방법은 바로 인센티브와 프로모션을 활용하는 것입니다. 아이사바디 챌린지는 참여자들에게 무료 제품과 추가 구성품을 제공해 건강을 되찾고 활력있는 삶을 누리실 수 있도록 도와드립니다. 그리고 아이사제닉스는 특별한 여행, 장기 여행, 보상, 현금 보너스, 아이사제닉스 브랜드 장비 등을 제공합니다. 백오피스에서 "대회와 프로모션"을 방문하시거나 IsagenixBusiness.com을 방문하시면 현재 아이사제닉스가 제공하는 모든 인센티브와 프로모션을 확인하실 수 있습니다.

인증 프로그램

아이사제닉스는 어소시에트와 리더들이 자신의 성취에 대해 인정받아야 한다고 믿습니다. 여러분이 승격하실 때마다 여러분의 성취와 성장을 기념하는 핀을 수여합니다.

컨설턴트로 진급하시면, 저희의 실버 서클 프로그램을 통해 추가로 인증받으실 수 있습니다.

실버 서클 - 실버 서클 프로그램은 보상 플랜에서 컨설턴트부터 디렉터 직급에게 새로운 성취를 인증해드리는 프로그램입니다. 별을 추가로 더 모으는 회원에게는 성공을 기념하는 새 핀을 드립니다.

진행 방식을 살펴봅시다

1-스타 실버 서클	10 사이클
2-스타 실버 서클	20 사이클
3-스타 실버 서클	40 사이클
4-스타 실버 서클	60 사이클
5-스타 실버 서클	100 사이클
6-스타 실버 서클	150 사이클
7-스타 실버 서클	200 사이클
8-스타 실버 서클	250 사이클

이그제큐티브로 진급하시면, 저희의 골든 서클 프로그램을 통해 추가로 인증받으실 수 있습니다.

골든 서클 - 골든 서클 프로그램은 보상 플랜에서 이그제큐티브 직급에게 새로운 성취를 인증해드리는 프로그램입니다. 별을 추가로 더 모으는 회원에게는 성공을 기념하는 새 핀을 드립니다.

진행 방식을 살펴봅시다

1-스타 골든 서클	10 사이클
2-스타 골든 서클	20 사이클
3-스타 골든 서클	40 사이클
4-스타 골든 서클	60 사이클
5-스타 골든 서클	100 사이클
6-스타 골든 서클	150 사이클
7-스타 골든 서클	200 사이클
8-스타 골든 서클	250 사이클

중요: 아이사제닉스는 인증에 대해 검토하기 위해, 다양한 수익 창출 활동을 확인하고 동일한 가치로 계산하여 1주일 전체의 사이클을 결정합니다. 이 다양한 활동은 실행한 커미션 주에 동일한 사이클 가치로 환산되며 해당 커미션 주에 팀 보너스와 매칭 팀 보너스 사이클에 합산됩니다.

플래티넘으로 진급하시면, 저희의 플래티넘 프로그램을 통해 추가로 인증받으실 수 있습니다.

플래티넘 - 재등록 포지션으로 진급한 이그제큐티브 직급은 자동적으로 플래티넘 레벨로 이동합니다.

진행 방식을 살펴봅시다

7-스타 플래티넘	200 사이클
8-스타 플래티넘	250 사이클
9-스타 플래티넘	300 사이클
10-스타 플래티넘	350 사이클
11-스타 플래티넘	400 사이클
12-스타 플래티넘	450 사이클
13-스타 플래티넘	500 사이클
14-스타 플래티넘	550 사이클
15-스타 플래티넘	600 사이클
16-스타 플래티넘	650 사이클
17-스타 플래티넘	700 사이클
18-스타 플래티넘	750 사이클
19-스타 플래티넘	800 사이클
20-스타 플래티넘	850 사이클

스타 이그제큐티브 - 스타 이그제큐티브 프로그램은 자신의 직추천 어소시에트가 이그제큐티브로 진급하도록 도운 이그제큐티브에게 부여되는 인증 프로그램입니다. 이그제큐티브에 진급한 직추천 어소시에트마다 1 스타를 추가로 받으시며, 성취를 기념하는 보상 핀을 받으실 수 있습니다.

밀리언 달러 소득자 - 가입하신 이래 \$1,000,000 이상의 이윤을 창출하신 어소시에트는 엘레강스 핀을 수여받으실 수 있습니다.



▶ 아이사제닉스 보상 플랜의 특별한 장점

해외시장

활발하게 활동하시는 어소시에트는 (자신의 거주 지역 외의) 마켓에 참여하고 싶으실 경우, 승인을 요청하실 수 있습니다. 이는 아이사제닉스가 법적으로 등록되어 있고 활동중이며 공식적으로 운영되는 지역에 한정됩니다. 어소시에트가 지원하려면, 국제 스폰서 지원서와 지원하는 지역에 대한 연회비에 대한 동의서를 작성하시고 제출하시면 됩니다. 해당 연회비는 여러분을 지원함에 따라 추가되는 비용이며, 추가적인 어소시에트 지원 시스템과 개인 웹사이트 교육 비용을 포함합니다. 국제 스폰서가 되시면 해외 지역에서도 커미션을 받으실 수 있습니다. 컨설턴트와 그 이상 직급은 자신의 거주 국가 밖에 살고 있는 세일즈 팀 어소시에트로부터 그룹 볼륨을 획득하실 수 있습니다. (규제 사항과 제한이 적용됩니다. 더 자세한 사항은 IsagenixBusiness.com에서 확인하세요.)

해외 교환 정책

아이사제닉스는 해당 어소시에트가 사업하는 나라 각각의 볼륨에 기반해 커미션 승수를 제공합니다. 이 새로운 커미션 승수는 각 나라의 볼륨 양에 따라 일정한 비율이 곱해지는 계산으로, 나라별 커미션에 곱해 계산하는 수입니다. 매 4분기 마다 새로운 커미션 승수가 계산되고 갱신됩니다. 이렇게 갱신된 커미션 승수는 전체 볼륨 중 10% 이상이 해외에서 발생하는 어소시에트에게 적용됩니다.

자동배송 프로그램

자동배송 프로그램은 매달 미리 선택하신 제품을 배달해드리는 편리한 서비스입니다. 자동배송 주문을 통해 회원님께 편리함과 추가 할인을 제공해드립니다.

아이사제닉스 50% 지불 게런티

아이사제닉스에서는 어소시에트에게 가장 유리한 프로그램을 운영하며 네트워크 마케팅 업계에서 가장 많은 지불 게런티를 제공합니다. 저희 프로그램을 통해 전체 매출 BV 중 50퍼센트를 보상해 드립니다. 어떤 지급 기간이든 50% 미만의 지불 게런티가 지급되면 나중에 필요할 때 지불 게런티를 보충할 수 있도록 저희의 보상 계좌에 잔액을 보관합니다. 그러나 모든 어소시에트와 아이사제닉스의 권한을 보호하기 위해, 회사는 지불하는 BV에 50% 한도를 설정하고 있습니다.

진행 방식을 살펴봅시다

매주 커미션 지급 제품의 총 BV가 계산되며 보상 플랜에서 해당 가치의 50%를 지불할 준비가 되어 있습니다. 우선, 회사는 적용할 수 있는 모든 제품 소개 보너스(PIBs)에 지불 게런티를 지급합니다. 남아있는 금액은 어소시에트가 획득한 팀 보너스(사이클)와 10%의 매칭 팀 보너스로 나누어진 기금을 형성합니다. 사이클의 가치는 총 사이클 숫자로 남은 기금을 나누어 결정됩니다.

총 남아있는 기금 = 각 사이클의 가치
총 획득한 사이클의 숫자

메가사이클

메가사이클은 어소시에트의 가입일(1)이나 가장 최근 메가사이클(2) 이후로 최소 100 사이클을 획득하신 날이 끝날 때 발생합니다. 보상 플랜을 보다 안정적으로 적용하기 위해, 아이사제닉스는 다음 팀 보너스를 받을 때까지 메이저 세일즈 팀의 150,000 GV와 마이너 세일즈 팀에 남아있는 모든 GV를 보류합니다. 메이저 세일즈 팀에서 150,000 GV를 넘는 GV는 소멸합니다.

유예 기간

활성 지급 확정에 요구되는 30일의 기간에 5일의 유예 기간이 추가됩니다.



주별 지급

주별 지급은 아이사제닉스 팀 보상 플랜에서 중요한 특징입니다. 커미션 주는 오전 12시에 시작합니다. 월요일 오전 12시(미국 동부시)부터 해당 주 일요일 밤 11시 59분(미국 동부시)까지를 말합니다. 어소시에트가 획득한 보상은 다음주 월요일에 지급됩니다 (즉 한주 뒤에 지급됩니다).

비 활성화 직급 어소시에트

어소시에트가 100 PV를 모아 활성화사업자가 되지 않으면, 어떠한 GV도 획득하실 수 없으며, 유예 볼륨은 0으로 돌아갑니다.

컨설턴트 유지

만약 활성화 직급이지만 컨설턴트 직급을 유지하지 못하였다면, 보유하신 GV는 그대로 유지되며 추가적인 GV와 자신의 (100 이상인) PV를 모으실 수 있습니다.

용어 설명서

활성 - 보상 플랜에서 어소시에트는 이전 30일 동안 적어도 100 PV 이상을 획득하시면 활성화 직급으로 인정됩니다.

활성 직급 - 주로 프로모션이나 대회에서 사용됩니다. 활성 직급은 한 커미션 주 기간 동안 어소시에트의 현 수당 지급 직급에 따라 결정됩니다.

어소시에트 - 어소시에트는 아이사제닉스의 이용정책 및 절차, 보상 플랜을 포함해, 독립 어소시에트 자원과 동의에 대한 자격요건을 만족했으며, 계속 만족시키는 독립 계약자입니다. 또한 어소시에트는 보상 플랜의 가장 처음 직급입니다. "어소시에트"라는 단어 그 자체는 어소시에트 직급을 의미하는 경우가 아니라면, 원래는 직급에 상관 없이 모든 어소시에트를 말합니다.

어소시에트 백오피스 (ABO) - 어소시에트가 아이사제닉스 사업을 운영하시는 데 필요한 정보와 자료를 제공하는 온라인 포털입니다.

어소시에트 지원 시스템 - 가입하신 모든 어소시에트는 온라인 지원 시스템을 활용할 수 있습니다. 어소시에트 지원 시스템은 어소시에트 웹사이트를 포함합니다. 웹사이트에서 어소시에트의 소매 연결 고객이 소매가에 아이사제닉스 제품을 구매하거나 신규 고객과 신규 어소시에트를 등록시킬 수 있습니다. 또한 어소시에트 백오피스를 통해 교육 자료를 얻으실 수 있습니다.

자동배송 - 미리 선택하고 결정하신 주문을 매달 선택하신 날짜에 배달해 편리하게 이용하실 수 있는 선택사항입니다. 자동배송 프로그램에 참여하시는 회원님께 편리함은 물론 추가적인 할인을 제공합니다.

비즈니스 형성 활동 - 신규 고객이나 신규 어소시에트를 등록시키거나, 보상을 받고, 수익 차등 지급 순위에서 진급하시거나 아이사제닉스의 사업 관련 활동에 참여하시거나 완수하시는 활동을 모두 말합니다.

비즈니스 센터 - 이윤을 창출하는 팀 구성도의 한 포지션입니다. 세일즈 팀의 위치와 그룹 볼륨을 확인하실 수 있습니다.

비즈니스 볼륨 (BV) - 커미션 지급 제품에 할당되는 포인트입니다.

커미션 주 - 월요일 오전 12시(미국 동부시)부터 해당 주 일요일 밤 11시 59분(미국 동부시)까지를 말합니다. 월요일 오전 12시(미국 동부시)부터 해당 주 일요일 밤 11시 59분(미국 동부시)까지를 말합니다.

커미션 지급 제품 - 아이사제닉스에서 구매하실 수 있는 제품 중, 포인트가 부과된 제품입니다. 어소시에트가 얻을 수 있는 커미션과 보너스를 계산할 수 있습니다.

보상 - 아이사제닉스에서 제공하는 제품 판매 인센티브나 프로모션, 또는 보상 플랜에서 어소시에트에게 제공되는 커미션, 보너스 등의 보수입니다. 보상은 매일 계산되며 획득한 다음주에 매주 지급됩니다.

컨설턴트 - 보상 플랜의 두 번째 직급입니다.

크리스탈 매니저 - 회원이 어소시에트 등록 후 60일 이내에 직추천 컨설턴트 2명이 생길 경우 크리스탈 매니저가 됩니다. "YOU SHARE(유 셰어), THEY SHARE(데이 셰어)"라고 할 수 있습니다.

크리스탈 디렉터 - 회원이 어소시에트 등록 후 120일 이내에 직추천 컨설턴트 6명이 생길 경우 크리스탈 디렉터가 됩니다. "YOU SHARE(유 셰어), THEY SHARE(데이 셰어), REPEAT(반복합니다)"라고 할 수 있습니다.

크리스탈 이그제큐티브 - 회원이 어소시에트 등록 후 180일 이내에 직추천 컨설턴트 10명이 생길 경우(라이트 팀에서 5명, 레프트 팀에서 5명) 크리스탈 이그제큐티브가 됩니다. "YOU SHARE(유 셰어), THEY SHARE(데이 셰어), REPEAT(반복합니다)"라고 할 수 있습니다. "YOU SHARE(유 셰어), THEY SHARE(데이 셰어), REPEAT(반복합니다)"라고 할 수 있습니다.

사이클 - 팀 보너스 항목을 확인하세요

1 일(하루) - 자정부터 오후 11시 59분(미 동부시)까지를 말합니다.

디렉터 - 보상 플랜의 네 번째 직급입니다.

직추천 스폰서 - 개인적으로 어소시에트나 고객을 등록시켰다고 인정받는 사람입니다.

추가 볼륨 - 활성 직급을 만족시키기 위해 이전 30일 동안 사용된 100 이상의 PV는 어소시에트가 주문했던 마이너 세일즈 팀에 적립됩니다.

이그제큐티브 - 보상 플랜의 네 번째 직급입니다.

이그제큐티브 매칭 팀 보너스 - 매주 팀 보너스의 10%의 보너스로, 이그제큐티브 직급이 자신의 직추천 컨설턴트와 그 이상 직급으로부터 받는 보너스입니다. 이 보너스는 직추천 컨설턴트 당 25사이클을 초과할 수 없으며, 한 주에 최대 250 매칭 팀 사이클만 적용하실 수 있습니다.

유예 기간 - 활성 직급 확정에 요구되는 30일의 기간에 5일의 유예 기간이 추가되어, 총 35일의 기간으로 계산됩니다.

그룹 볼륨 (GV) - 어소시에트의 레프트팀과 라이트팀을 합쳐 모은 총 BV입니다.

유예 볼륨 - 어소시에트의 두 세일즈 팀이 다음 팀 보너스를 획득할 수 있도록 적립되어, 지급되지 않은 GV를 말합니다.

거주 지역 - 어소시에트가 등록했던 국가나 지역을 포함하는 아이사제닉스의 지역 명칭입니다. 어소시에트는 해당 어소시에트의 거주 지역에서는 신규 회원을 등록시킬 수 있으며, 별도로 국제 스폰서 지원이나 승인이 필요하지 않습니다.

국제 스폰서 - 자신이 등록했던 거주 지역 외의 다른 지역에서도 신규 고객이나 신규 어소시에트를 등록시킬 수 있는 어소시에트입니다. 다른 지역의 제품 판매에 대해서도 보상을 받으실 수 있습니다.

국제 스폰서 지원과 동의 - 어소시에트가 국제 스폰서가 되기 위해 반드시 정확하게 기재하고, 이행하며 아이사제닉스에 제출해야 하는 전제조건 중 하나를 의미합니다.

아이사제닉스는 보상 플랜 전체나 일부를 어느 때는 수정, 개정, 혹은 중단할 권리를 보유합니다.



아이사윌렛 - 아이사윌렛을 통해 아이사제닉스로부터 보수를 즉시 지급받아 자신의 은행 계좌로 입금하실 수 있습니다. (국가에 따라 다양한 지불 방법이 적용됩니다)

리더십 풀 - 때에 따라 디렉터부터 이그제큐티브(플래티넘 회원 포함)까지의 직급에게 아이사제닉스의 재량으로 제공되는 프로모션입니다. 간략하게 말하자면 매월 리더십 풀에서 이익을 배분받기 위해서는, 어소시에트는 디렉터 직급 이상을 유지하고, 자신의 사이클 및 직추천 어소시에트의 사이클을 증가시켜야만 합니다. (IsagenixBusiness.com이나 아이사제닉스에 연락하여 더 많은 정보를 확인하실 수 있습니다.)

스폰서 라인 - 어소시에트의 세일즈 팀 위치 위에 나타나는 라인입니다.

메이저 볼륨 세일즈 팀 - 메이저 볼륨 세일즈 팀은 주어진 기간 동안, 가장 많은 그룹 볼륨(GV)을 보유한 세일즈 팀입니다.

매니저 - 보상 플랜의 세 번째 직급입니다.

마케팅 조직 - 해당 어소시에트의 팀 구성도 밑에 위치한 고객과 어소시에트들입니다. 팀 구성도 안의 고객과 어소시에트가 제품을 구매하는 경우, 해당 어소시에트에게 보상이 제공됩니다.

메가사이클 - 보상 플랜의 본문을 확인하세요.

회원 - 아이사제닉스에 가입한 구매자와 어소시에트를 모두 포함하여 말합니다.

마이너 볼륨 세일즈 팀 - 마이너 볼륨 세일즈 팀은 주어진 기간 동안, 가장 적은 그룹 볼륨(GV)을 보유한 세일즈 팀입니다.

현 수당 지급 직급 - 어소시에트의 PV와 직추천 회원의 볼륨에 따라 주어진 커미션 주 기간 동안 결정되는 직급입니다.

개인 볼륨 (PV) - 개인 볼륨(PV)는 (1)어소시에트가 아이사제닉스에서 직접 구매한 주문(개인적인 주문과 소매 구매자에게 판매하기 위해 구매한 주문 모두 포함)과 (2)어소시에트가 연결한 소매 구매자의 주문(해당 어소시에트의 개인 웹사이트를 통해 주문)을 합친 것입니다.

개인 볼륨 유예금 (PVH) - 어소시에트가 컨설턴트가 될 때까지 유예하는 100 PV이상의 PV를 말합니다. 컨설턴트 직급이 되시면 PVH는 마이너 볼륨 세일즈 팀에 적립됩니다.

직추천 어소시에트 - 직추천 스폰서로 분류되는 어소시에트가, 개인적으로 아이사제닉스에 등록된 어소시에트를 말합니다.

직추천 고객 - 직추천 스폰서로 분류되는 어소시에트가 개인적으로 아이사제닉스에 등록된 고객을 말합니다.

직추천 회원 - 직추천 스폰서로 분류되는 어소시에트가 개인적으로 아이사제닉스에 등록된 회원을 말합니다. 직추천 고객과 직추천 어소시에트를 모두 포함합니다.

배정 스폰서 - 배정 스폰서는 팀 구성도에서 새로운 회원의 바로 위에 위치한 스폰서입니다. 배정 스폰서는 직추천 스폰서일 수 있습니다.

포지션 - 포지션은 (1)어소시에트에 의해 개설된 비즈니스 센터를 의미하거나, (2)직추천 스폰서의 팀 구성도 안에서 고객과 어소시에트의 위치를 의미합니다.

제품소개 보너스 (PIB) - 어소시에트가 소개하여 직추천 회원이 가입시 제품소개 보너스가 포함된 팩을 구매하였을 경우, 단 한번 제품 소개 보너스를 얻으실 수 있습니다.

제품 소개 리워드(PIR) - 고객이 다른 신규 고객이 가입하고 제품 팩이나 시스템을 구매하도록 도와주셨다면, 제품 소개 리워드 쿠폰을 드립니다.

자격 볼륨 - 커미션 지급 제품에 할당된 포인트입니다. 어소시에트의 활성 직급을 결정하기 위해 사용됩니다.

직급 - 보상 플랜에서 어소시에트에게 부여되는 직급과 직위를 의미합니다. 어소시에트, 컨설턴트, 매니저, 디렉터, 이그제큐티브, 플래티넘으로 총 6개의 수익을 차등 지급하는 직급이 있습니다.

직급 상승 보너스 - 때에 따라 아이사제닉스에서 재량으로 제공하는 프로모션입니다. 어소시에트가 특정 직급이나 사이클 레벨에 도달할 경우, 직급 상승 보너스를 얻으실 수 있습니다. 몇몇 직급 상승 보너스는 특정 기간에 이용하실 수 있습니다. (IsagenixBusiness.com이나 아이사제닉스에 연락하시면 더 많은 정보를 확인하실 수 있습니다.)

인증 직급 - 어소시에트가 보상 플랜에서 얻을 수 있는 가장 높은 직급입니다.

지역 - 아이사제닉스는 전 세계를 지리적 위치를 기준으로 한 국가나 여러 국가의 그룹으로 나누었습니다. 어소시에트가 신규 고객과 신규 사업자를 등록시킬 수 있는 지역을 지정합니다.

소매 고객 - 다른 어소시에트의 개인 웹사이트에서, 제시된 소매가로 아이사제닉스의 제품을 구매하시는 고객입니다. 소매 연결 고객은 회원이 아닙니다.

소매 연결 이윤 - 어소시에트가 자신의 소매 연결 고객에게 판매하여 얻은 이윤입니다. 어소시에트가 소매 연결 이윤을 받기 위해 활성화 될 필요는 없습니다.

소매 이윤 - 어소시에트가 자신의 소매 고객에게 판매하여 얻은 이윤입니다. 어소시에트가 소매 이윤을 받기 위해 활성화 될 필요는 없습니다.

팀 보너스 (사이클) - 컨설턴트나 그 이상 직급이 그룹 볼륨(GV)에서 900 포인트를 모으고, 마이너 볼륨 세일즈 팀에서 900 포인트 중 최소 300 포인트 이상과 메이저 볼륨 세일즈 팀에서 600 포인트 이상 모으면, 어소시에트는 팀 보너스를 받게 됩니다. 팀 보너스는 사이클이라고도 불립니다. 어소시에트는 정해진 기간 동안 여러 사이클을 얻을 수 있습니다.

팀 구성도 - 어소시에트의 마케팅 조직으로 라이트 팀과 레프트 팀이 있습니다. 새로 가입한 고객과 어소시에트가 배정됩니다. 보상 플랜을 살펴보시면 더 많은 정보를 확인하실 수 있습니다.

주(일주일) - 월요일 오전 12시(미국 동부시)부터 해당 주 일요일 밤 11시 59분(미국 동부시)까지를 말합니다. 월요일 오전 12시(미국 동부시)부터 해당 주 일요일 밤 11시 59분(미국 동부시)까지를 말합니다.

도매 또는 도매가 - 제품의 소매가보다 낮도록 아이사제닉스가 설정한 가격입니다.